

EQUILA



EQUILA LAND

Unvergessliche Momente, einzigartige Erlebnisse und berührende Begegnungen: Wir bringen mit EQUILA die größte Live-Entertainment-Show mit Pferden in ein festes Theater. EQUILA ist eine Show, die Musical, Tanz, Artistik und Reitkunst auf unachahmliche Weise verbindet. Bei uns im SHOWPALAST MÜNCHEN macht nicht nur die Bühnenluft süchtig, sondern du trägst mit deiner Arbeit jeden Tag zum Gelingen dieses faszinierenden Produktes bei. Und unsere Zukunft bringt noch mehr spannende Aufgaben: Im Sommer 2018 öffnet EQUILALAND, die Pferde-Erlebnisswelt München, rund um den Showpalast München ihre Pforten. Werde Teil unseres internationalen Teams und finde viel Raum für deine Ideen.

Für unseren SHOWPALAST MÜNCHEN suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

Group Sales Manager (m/w)

Vollzeit

Diese Aufgaben erwarten dich:

- Du bist für den gesamten Bereich Direktgruppen verantwortlich (Kooperationen, Vereine, Verbände, Schulklassen, etc.)
- Die Betreuung von Bestandskunden und der Ausbau der Kundenbeziehungen sind deine Steckenpferde
- Bei der Akquisition von Neukunden im Bereich Direktgruppen kommst du erst richtig in Fahrt
- Auch die Betreuung und Akquise von (Gruppen- und Klassenfahrten-) Reiseveranstaltern im In- und Ausland spielen eine große Rolle
- Du verhandelst Angebote und Verträge mit unseren Kooperationspartnern und schließt Kooperationen für Kunden- und Mitarbeitervorteilsprogramme ab
- Du konzeptionierst, planst und führst Kundenveranstaltungen und Kundenbesuchen sowie Marktanalysen durch
- Du bist in enger Abstimmung mit der Eventabteilung bezüglich Firmenkooperationen
- Du übernimmst die Partnerrecherche und Akquise für Kundenbindungsprogramme
- Die Planung von Marketingaktivitäten mit den Partnern rundet deine Tätigkeiten ab

Du bringst mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium, gerne mit kaufmännischem oder touristischem Hintergrund
- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb, idealerweise in der Tourismusbranche/Theaterbranche
- Mehrjährige Erfahrung im Gruppenkundengeschäft
- Ein breites Netzwerk bei Firmenkunden in München und Umgebung
- Souveränität sowie eine professionelle und gewinnende Ausstrahlung
- Eine ausgeprägte Argumentations- bzw. Verhandlungsstärke
- Ein hohes Maß an Kundenorientierung, Kommunikationsfähigkeit und Eigeninitiative
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Die Fähigkeit, in einem dynamischen Umfeld die Übersicht nicht zu verlieren

Deine Vorteile bei uns:

- Flache Hierarchien, großer Gestaltungsspielraum und viel Verantwortung ab dem 1. Tag
- Ein spannender und außergewöhnlicher Arbeitsplatz, an dem du deine Erfahrung einbringen kannst
- Du gestaltest unsere Zukunft maßgeblich mit und wirst Teil unserer Erfolgsgeschichte
- Perfekte Anbindung an die öffentlichen Verkehrsmittel (direkt an der U6 Fröttmaning)
- Kontakte zu nationalen und internationalen Kunden und die Möglichkeit zur Weiterentwicklung
- Eine firmeneigene Kantine
- Ein motiviertes und dynamisches Team mit Spaß an der Arbeit

Hast du Interesse?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung (Lebenslauf, Motivationsschreiben und relevante Zeugnisse) unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deines nächstmöglichen Eintrittstermins bitte ausschließlich per Mail unter Angabe der Kennziffer EQ-GSM-HP an: karriere@apassionata.com

Apassionata Park München GmbH & Co. KG
Hans-Jensen-Weg 3
80939 München
Ansprechpartner: Barbara Breitegger